

第 2660 地区

Rotary



OSAKA SEMBA ROTARY CLUB JAPAN

W E E K L Y R E P O R T

設 立 昭和 63 年 (1988) 5 月 23 日

事務所 〒542-0086 大阪市中央区西心斎橋 1-7-3 大丸北炭屋町ビル 6 階
TEL. (06) 6244-1008 FAX. (06) 6244-1010
WEB. <http://sembarotary.club> E-mail: semba@cocoa.ocn.ne.jp

例 会 毎週月曜日・12 時 30 分・ホテル日航大阪 Tel. (06) 6244-1111

会長 新川晃生 幹事 中村 一 会報広報委員長 長沼育寿

大阪船場 ロータリークラブ

四つのテスト／言行はこれに照してから

I. 真実かどうか II. みんなに公平か III. 好意と友情を深めるか IV. みんなの為になるかどうか

第1249回 例会 2016年（平成28年）7月25日

本日のプログラム

(本日のプログレス 小山 章松 SAA)

- ロ-タリ-ソング「おおロータリー」
- 会長の時間 ◎ 幹事報告 ◎ 委員会報告 ◎ ニコニコ箱報告 ◎ 出席報告
- 卓 話「150周年を迎えて」井澤 武尚 会員

前回（7月11日）例会記録

◇プログレス 小山 章松 SAA

1. 来客紹介 親睦委員会 北野 克己 委員

ゲスト：0名 地区外：0名 地区内：2名 合計：2名

2. 会長の時間 新川 晃生 会長



皆さま、ようこそお越しく下さいました。新年度になりまして、会長としてお話しさせていただくのは本日で 2 回目になりますが、まずは皆さまにお詫びを申し上げなければなりません。詳しい日程は明後日に決まるのですが、病気の治療のため、しばらくお休みをさせていただかねばならなくなりました。会社の健康診断で異常が見受けられたので阪大病院で再検査を受けたところ、食道ガンと診断されました。まずは、抗がん剤治療のために 1 か月ほど入院をする予定です。これまでに自覚症状は全くありませんでしたので、自分でもちょっとびっくりしていますが、健康診断のおかげで早期に見つけることができ、定期的な検診というのは大事なあと、あらためて感じている次第です。お休みしている間は、副会長はじめ皆様にご迷惑をおかけいたしますが、元気で戻ってまいりますので、よろしくお願いいたします。

3. 幹事報告 中村 一 幹事

- ①今年度の活動計画書、ロ-スター等の準備ができましたので、各自お持ち帰り下さい。
- ②ガバナー月信につきまして、例会場に2部を設置しますので、お時間のある時に一読をお願い致します。
- ③入会予定者／岡野秀章様の入会諸手続きが終了しました。全会員からの異議申し立てを7月17日までとして配布の通りご案内致しますのでご確認をお願い致します。

- ・ 金魚のひるね
- ・ かたたたき
- ・ ずいずいずっころばし

人類に奉仕するロータリー
ROTARY SERVING HUMANITY

4. ニュニコ報告 清水 清一 親睦委員

平山 会員……親睦委員長初陣の戦い御苦労様でした。夜目 遠目 竹久夢二か後ろ姿の貴やかさ。

松谷 会員……大変嬉しいこと。

カントーレ、大嶋、今泉、渡辺、小島、沖、新川、俣野、清水、栗原、松永、小山、岡本(茂)、斧原、岡本(真)、大磯、

各会員……ウインブルドン選手権車いす部門ダブルス上地結衣選手の3年連続優勝を祝して

5. 出席報告 小山 章松 SAA委員長

会員総数 38名 出席率計算会員数 38名 出席会員数 26名 出席率 68%

第1245回(6月20日) 修正出席率 100%

6. 委員会卓話 ◎会員増強委員会 岡本 真太郎 委員長



7月に入り新しい期を38名でスタート致しましたが、清水会員、小島会員のご尽力で2名の方の入会を予定しております。とはいえ、平均年齢の高い我がクラブにおいて会員増強は、最重要項目である事に変わりはありません。今期の会員増強は、2つの戦略で臨みたいと考えております。

1.新規入会者獲得

メンバーズスカウティングユニット(9名~10名)を組んで、新規会員の獲得を目指す考えております。

① JC/ロータクトチーム②物故会員ご子息、退会者チーム③各種団体・交流会チーム

④入会5年までの知人勧誘チームと4チームに分けて1年勧誘活動を行って頂きたいと考えて居りますので、皆様のご協力を是非ともよろしくお願い申し上げます。

2.魅力ある例会づくり

一見、増強委員会の範疇では無いように思われるかも知れませんが、新規入会者の交流の場合は例会が基本です。

例会が魅力的なものでなければ、折角入会して頂いたとしてもクラブから足が遠のく様に思います。また、例会が魅力的なものであれば退会者を減らすことも可能です。そして新たに、新規会員獲得の為、また退会者の復帰の為に公開例会を企画したいと考えております。魅力ある卓話者をお招きしてお話を頂き、また我がクラブの活動を知って頂く機会がありませんので、そういう機会になればと考えております。また、体験例会の告知や、どのようなメンバーが入会しているか等、メンバーの魅力を発信していく活動に注力する必要性を感じています。「魅力ある例会づくり」に関しては、SAA並びに会報広報との連携が必要だと思っておりますので早急に打ち合わせを行いたいと考えております。とにかくにも、会員の皆様のご理解ご協力が無くては非常に厳しい状況です。改めまして今期も1年間どうぞよろしくお願い致します。

◎「国際ロータリー2660地区2015-16年度クラブ奉仕会員増強・拡大委員長を勤めて」 小山 章松 会員



会員増強の秘訣はあるのか。昨年の3月のペッツの会長エレクト部門において会員増強のツールはあるのかの質問が出ましたがそんなツールはありません。一昨年度の会員増強セミナーで、パネリストの大阪フレンドの栗原さんが、会員増強は会長の熱意にかかっているとの意見を述べられました。さっそく実践しているクラブもあります。会長自らが地区の会社に訪問されて7名も増員されたクラブもあります。それではなぜ会員増強が毎年、毎年叫ばれるのでしょうか。毎年会員は1才年をとります。若いうちは会員増強する意義がよくわからなかったし必要性も感じませんでした。しかし70歳を超えると

実感します。あと何年できるのかと、大阪船場ロータリークラブも再来年の5月に30周年を迎えます。現在のメンバー38名を基準にすると、30周年の時には70才以上が23名率にして60%を超えています。80才以上の人は9名になります。新陳代謝を回らねば自然消滅してしまいます。早急に会員増強委員長を中心に会員全員で行動に移さなければなりません。また会員の退会防止にも努めなければなりません。各クラブでは、いろいろ工夫されています。新人を孤独感に陥らないようにする方策、たとえば例会終了後に趣味の会の会合を開いたり、終了後ベテランの会員と新人とで喫茶店で会合を持ってロータリーを理解してもらうなど、ガバナー月信の会員数、出席率をみてみますと、ホームクラブの出席率の高いところは、退会者が少ない傾向にあります。例会を魅力あるものにし、楽しいロータリーにすることが会員増強の第一歩だと思います。

☆8月例会予定☆

日	地区行事	司会	プログラム	歌	その他
1	会員増強新ク ラブ結成推進 月間	北野	卓話:高階会員	「君が代」 「四つのテスト」	お誕生日お祝い 理事会 31階「ローズ」13:40～
8		北野	バヌアツ帰国報告	「奉仕の理想」	30周年実行委員会31階「カトレア」13:40～
22		北野	委員会卓話:SAA 会計	「我等の生業」	
29		北野	職奉卓話:岩崎会員 溝畑会員	「日も風も星も」	クラブ協議会31階「カトレア」13:40～ 藤井健蔵ガバナー補佐訪問